

# Chef de vente

Suisse romande, Aciers/Métaux, h/f

Dans le cadre de la nouvelle organisation du groupe Debrunner Acifer en Suisse, et dans un contexte de création de nouvelle fonction, vous prenez la responsabilité globale pour la vente du département « Aciers et Métaux » pour toute la Suisse romande. Vous intégrez un contexte qui allie modernité, tradition, réactivité et orientation client, et votre rôle va revêtir une importance toute particulière pour l'ensemble de l'entreprise.

En tant que Responsable vente du secteur, vous reprenez la gestion complète de l'équipe de vente composée de trois collaborateurs à la vente externe et d'environ une dizaine à la vente interne.

Votre mission est de continuer à faire évoluer ce secteur stratégique au sein du groupe Debrunner Acifer et vous en prenez la responsabilité, tant d'un point de vue qualitatif que quantitatif.

- Vous motivez votre équipe en véritable leader afin de développer les affaires en Suisse romande
- Vous coordonnez, initiez et participez à l'élaboration des stratégies commerciales en partenariat avec votre direction siégeant à Saint-Gall
- Vous prenez en charge vous-même la relation et le développement d'un certain nombre de clients stratégiques en Suisse romande

## Debrunner Acifer

**klöckner & co** multi metal distribution

L'univers Debrunner Acifer SA : Qu'il s'agisse d'acier, métaux, génie civil, adduction d'eau, technique du bâtiment, ferblanterie, technique de fixation, outils, machines ou sécurité au travail: vous trouverez chez Debrunner Acifer SA une très large gamme de produits et de services pour tous ces domaines.



- Vous avez une formation de base technique (ou commerciale) que vous avez idéalement complétée par une formation supérieure (chef de vente, gestion d'entreprise ou équivalent)
- Vous avez impérativement une expérience confirmée en vente et en gestion d'équipes de vente en B2B
- Vous êtes de langue maternelle française avec nécessairement un très bon niveau en allemand
- Idéalement vous avez une bonne connaissance du marché des « Aciers et Métaux » en Suisse romande ou vous venez d'un milieu proche qui vous permet de connaître les enjeux d'un tel business (ou similaire : Construction métallique, construction de machines, sanitaire, chauffage, etc...)
- Vous êtes pro-actif et orienté « business development » avec une très forte orientation service et proximité client

Un nouveau challenge à responsabilités et une opportunité rare au sein du groupe Debrunner Acifer

L'opportunité de rejoindre une structure de renom occupant une position très forte sur le marché.

Des conditions d'engagement très attractives en lien avec votre position de direction

Si vous vous reconnaissez dans ce qui précède, nous attendons votre dossier avec impatience à l'adresse suivante : [f.marques@pragmatiq.ch](mailto:f.marques@pragmatiq.ch)

M. Felix Marques, mandaté pour le recrutement de ce poste, pourra répondre à vos questions ou besoins de précisions en nous appelant au 021 323 60 04

